



INDUSTRY LAB II

AKCELERATOR
INNOWACJI
PRZEMYSŁOWYCH



PROGRAM AKCELERACJI

Luty 2019 r., Poznań



Rzeczpospolita
Polska



Unia Europejska
Europejski Fundusz
Rozwoju Regionalnego



Program Operacyjny Inteligentny Rozwój; oś priorytetowa 2 Wsparcie otoczenia i potencjału przedsiębiorstw do prowadzenia działalności B+R+I; działanie 2.5 Programy akceleracyjne.

Zasoby i potencjał Akceleratora



29 LAT DOŚWIADCZENIA
w doradztwie, dające potencjał do
realizacji projektu grantowego

15 LAT NA GIEŁDZIE PAPIERÓW
WARTOŚCIOWYCH

GRUPA KAPITAŁOWA DGA
7 spółek

PONAD 200 MLN ZŁ
pozyskanego dofinansowania na projekty
doradczo-szkoleniowe

100 GRANTÓW i 350 DOTACJI
udzielonych w ramach realizowanych
projektów, akceleracji i inkubacji

SUKCES pilotażu programu akceleracji
Industry Lab I (2017-2018)

Pilotaż (w latach 2017-2018)



1846

2 edycje,
23 startupy



ANDON
CLOUD

NICE IT



APZUMI



VITELON

PREDIME



SCANWAY

VISERION



GRINFINITY



INK3.DE

ATWIND
SOLGEAR



CAVICO



FUTUR AGRO



METROTEL
POLSKA



BIO-STEEL



WIND ADJ

AQUILLA



MH PROJEKT



MMB CONTROL



VERSATILEX
(SEEDIA)



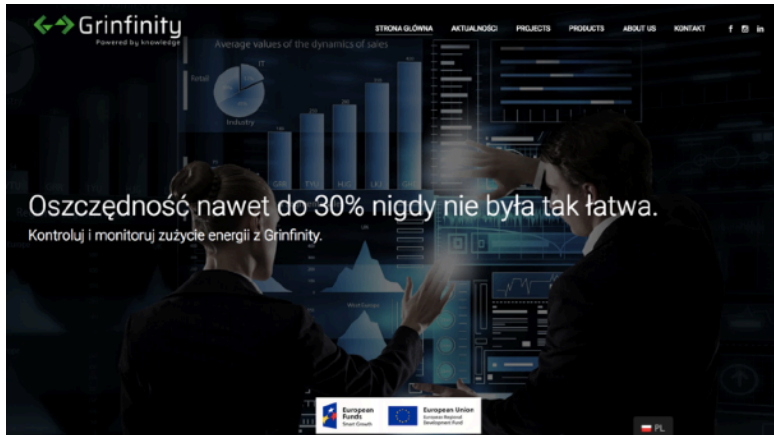
GLOBAL QUANTUM



ENEGIVE
INFRASTRUKTURA

ML CONTROL

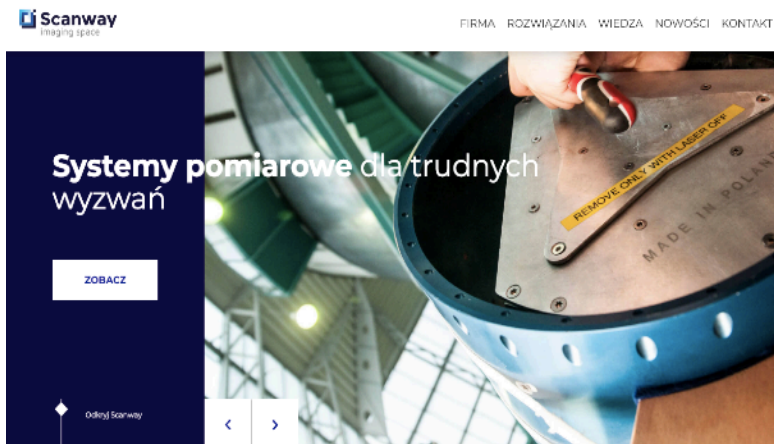
Przykłady startupów w Industry Lab I (2017-2018)



Grinfinity - opomiarowanie i monitoring energetyczny



Apzumi - zastosowanie AR w serwisie przemysłowym



Scanway - pomiar 3D dużych elementów



Andon Cloud - minimalizacja przestoju w produkcji

INDUSTRY LAB II (2019-2021)

4 edycje, łącznie 50 startupów
Średnio 12-14 startupów na każdą edycję

Korzyści dla startupów:



Sprawdzona
metodyka pracy



Doradztwo
i kontakty



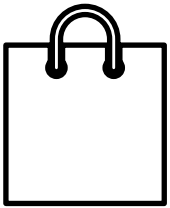
Dostęp do zasobów
i infrastruktury
Partnera



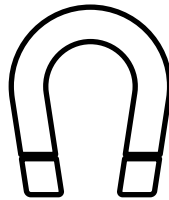
Grant (do 200k PLN)
i promocja

INDUSTRY LAB II

Jakich startupów szukamy?



Zespół posiadający
co najmniej prototyp
rozwiązania
(TRL 3)



Rozwiązanie odpowiada
na obszary
zainteresowania naszych
Partnerów



Posiadasz prawa
własności do
rozwiązania

Do
5 lat

Prowadzenia działalności
gospodarczej przez
firmę zgłaszającą
rozwiązanie

INDUSTRY LAB II

Nasi obecni Partnerzy



1846



SOLARIS



H. CEGIELSKI - FABRYKA POJAZDÓW SZYNOWYCH

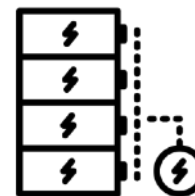
Obszary zainteresowań naszych Partnerów



Wykorzystanie surowców naturalnych oraz odpadów, biomasy, biopaliwa, itp



Biogazownie, chemiczne procesy, wytwarzanie energii



Magazynowanie energii



Poprawa jakości wody oraz jej odzysk



Przyjazny środowisku transport

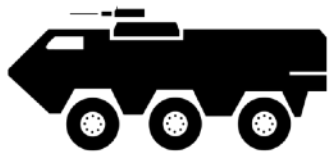


Gospodarka 4.0 - diagnostyka, monitoring, przewidywanie uszkodzeń



Automatyzacja i robotyka w produkcji

Obszary zainteresowań naszych Partnerów



Środki transportu



Przyjazny środowisku
transport



Transport
w smart-city



Sensory i sieci
sensorowe



Np. komponenty,
konstrukcje
i wyposażenie



np. układu
wydechowy



np. układu
napędowego

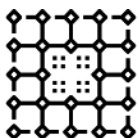


np. kontroli
eksploatacji

Obszary zainteresowań naszych Partnerów



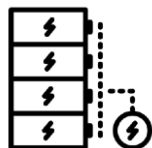
Rozwiązania dla autobusów i trolejbusów



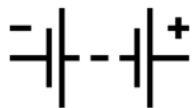
Smart
metering



E-mobility



Magazynowanie
energii



Inteligentne rozw.
elektroenergetyczne



Sensory i sieci
sensorowe



Przyjazny środowisku
transport



Np. komponenty,
konstrukcje



np. systemy
zarządzania

Obszary zainteresowań naszych Partnerów



Rozwiązania dla taboru kolejowego i przyjazny środowisku transport



Inteligentne sieci,
technologie ICT i
geoinformatyczne



Diagnostyka, monitoring,
przewidywanie uszkodzeń



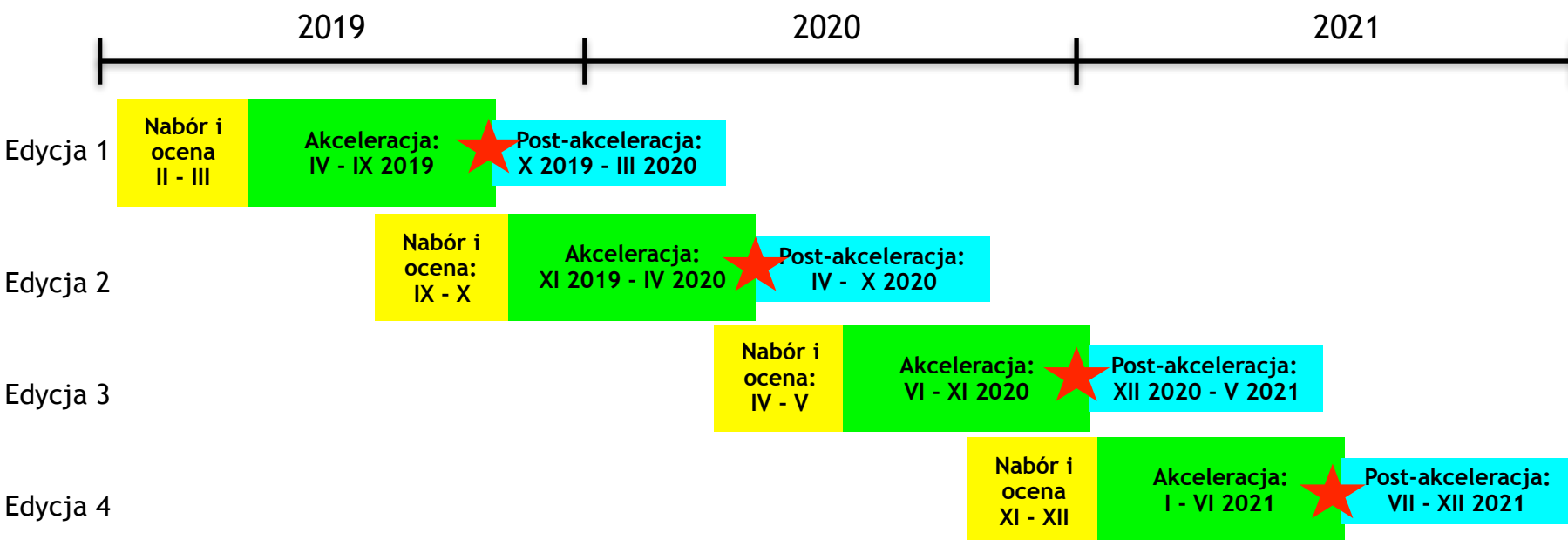
Automatyzacja i robotyka
w produkcji



Większa wydajność
produkcji

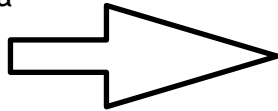
Przebieg INDUSTRY LAB II

- Start naboru do pierwszej edycji - 8.02.2019 (nabór i ocena trwa 2 miesiące)
- Akceleracja: trwa 6 m-cy i kończy się wydarzeniem typu Demo Day
- Początek akceleracji w edycji pierwszej: kwiecień 2019 r.
- Post-akceleracja = wsparcie po Demo Day przez co najmniej 6 m-cy

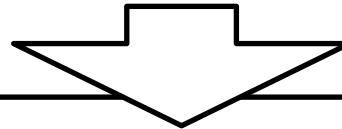


Nabór i ocena

Wyrażenie zainteresowania
przez startup
(online, email, telefon,
social media)



Kontakt z
akceleratorem



Oficjalne wypełnienie wniosku przez startup na
www.industrylab.pl (co najmniej 40 zgłoszeń)

Ocena formalna
wniosków

Ocena merytoryczna
wniosków

Startup Camp +
Panel Komisji
Oceniającej

Ocena projektu na
podstawie wniosku oraz
danych rynkowych

2 dni warsztatu (ocena
efektywności pracy zespołu) i 3-go
dnia prezentacja przed Komisją

Wybór
Okolo 12 - 14 startupów na edycję

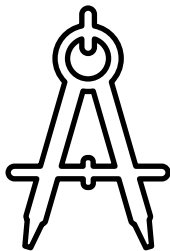
Do 8 marca
w edycji 1

Koniec marca / 1
połowa kwietnia
w edycji 1

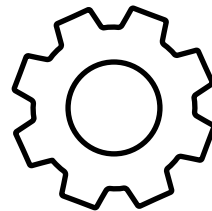
Akceleracja

- Umowa akceleracji na okres około 6 m-cy (jedna edycja programu)
- Grant dla startupu: do 200 tys zł, wypłacany w transzach podzielonych na 3 etapy
- Doradztwo dla startupu oraz warsztaty rozwoju modelu biznesowego
- Indywidualny dostęp do zasobów i infrastruktury Partnerów
- Indywidualny Plan Akceleracji ustalony wraz ze startupem i Partnerem

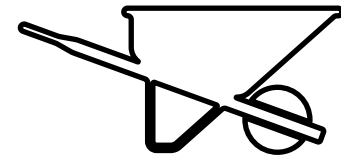
Etapy akceleracji ujęte w harmonogramie:



1. Identyfikacja potrzeb
klienta i rynku oraz
projektowanie
dopasowanego rozwiązania



2. Budowanie
rozwiązania



3. Testowe wdrożenie
i walidacja pilotażu
przez Partnera

Akceleracja: doradztwo

1) Doradztwo prowadzone przez OS (Opiekunów Startupów)

- Regularne, cotygodniowe doradztwo Opiekunów Startupów z Akceleratora - bieżąca weryfikacja postępów startupów, w tym realizacji harmonogramu, czyli kamieni milowych
- Wsparcie rozwoju strategii biznesowej - weryfikacji hipotez biznesowych
- Pomoc w realizacji Indywidualnego Planu Akceleracji
- 5h konsultacji dotyczących przygotowania do rozmów z inwestorami i klientami



2) Doradztwo prowadzone przez Partnera

- Wsparcie biznesowe Menedżera Produktu
- Wsparcie eksperckie wyznaczonych ekspertów w firmie Partnera

3) Mentoring biznesowy

możliwość skorzystania z doradztwa w tematach związanych z rozwojem biznesu (np. Ekspansja na rynki zagraniczne, doradztwo prawne i patentowe, doradztwo analityczno-finansowe oraz inwestycyjne, doradztwo księgowo oraz marketingowe, etc)

4) Doradztwo technologiczne

możliwość skorzystania ze wsparcia mentora - eksperta branżowego

Akceleracja: warsztaty

1. Kick-off - 3dniowy warsztat w ciągu pierwszych 2 tygodni akceleracji

- Omówienie metodyki programu akceleracji
- Integracja startupów i przedstawicieli akceleratora i Partnerów
- Zapoznanie z specyfiką Partnerów
- Opracowanie Indywidualnego Planu Akceleracji

2. Cykl 3 warsztatów pracy nad wyzwaniami w rozwoju modelu biznesowego

- Jednodniowe spotkania w rozbiciu na 2 podgrupy po 6-7 startupów
- Wspólna praca nad aktualnymi wyzwaniami każdego startupu (45 min na każdego startupu)
- Udział: startupy, przedstawiciele Partnerów i Akceleratora
- Terminy: przełom 2 i 3 m-ca, przełom 3-4 m-ca, przełom 5-6 m-ca programu akceleracji

3. Dwa jednodniowe warsztaty przygotowania prezentacji do Demo Day

- Budowa prezentacji, przebieg, praca nad zawartością notki inwestorskiej
- Próbné prezentacje startupów i informacja zwrotna od OS i uczestników
- Terminy: przełom 5-6 m-ca oraz w 6 m-cu (ostatnie dni akceleracji)



Akceleracja: grant i dostęp do Partnera

1) Grant dla startupu:



- Maksymalnie 200 000 zł w rozbiciu na transze (kamienie milowe)
- Możliwość przyznania mniejszej kwoty lub uwarunkowania dalszego finansowania od dostarczenia znaczącego efektu pracy
- Zatwierdzenie realizacji kamienia milowego przez Opiekuna Startupu oraz przedstawiciela Partnera
- Rozliczenie z biurem projektu akceleracji

2) Dostęp do technologii i infrastruktury Partnera i Akceleratora



- a) DGA/Akcelerator - salki i sprzęt na spotkania z Opiekunami Startupu, doradcami, mentorami oraz warsztaty
- b) Partner
 - Udostępnienie zasobów niezbędnych do opracowania i testowania rozwiązań
 - Przygotowanie dostępów, przeszkolenie BHP, etc
 - Przygotowanie pracowników do wspierania startupu

Demo Day

- Oficjalne zakończenie danej edycji programu akceleracji
- Prezentacja dokonań startupów w trakcie akceleracji
 - 5 min prezentacji
 - 5 min odpowiedzi na pytania
 - Indywidualne spotkania (speed dating) ze startupami

Udział

- Rady Programowej i Komitetu Sterującego
- Przedstawicieli OT, akceleratora/DGA
- Startupów z poprzednich edycji
- Partnerów i klientów OT
- Instytucji zarządzających programem Scale Up - PARP, PFR oraz innych agencji partnerskich ARP, NCBiR oraz PAIH
- Venture Capital, Private Equity, innych funduszy inwestycyjnych
- Przedstawicieli innych programów rozwojowych, badawczo-rozwojowych, akceleracyjnych
- Mediów
- Firm będących potencjalnymi klientami startupów
- Doradców biznesowych i ekspertów-mentorów.





Post-akceleracja

- Ustalenie planu rozwoju produktu/strategii przedsiębiorstwa, w tym możliwości finansowania do dalszego rozwoju
- Promocja startupu na konferencjach oraz innych eventach
- Kontaktowanie z inwestorami, rekomendowanie do potencjalnych klientów oraz do innych programów rozwojowych, np. Projektów Bridge-Alfa, projektów strategii rozwoju międzynarodowego PAIH itp.
- Promocja w prasie oraz w mediach społecznościowych
- Wsparcie w przygotowaniu materiałów promocyjnych
- Wspólne organizowanie eventów, w których startup mógłby być zapraszany jako partner merytoryczny

Doświadczeni Opiekunowie Startupów



Bartek Janowicz

Menedżer Programowy
Akceleracji; Koordynator
Opiekunów Startupów (OS);
Opiekun Startupów

Wspiera średnie i duże organizacje w adaptacji podejścia startupowego do pracy i wdraża kulturę zwinności. Ambasador metody Lean Startup na Polskę oraz ekspert w tej metodyce. Szef programowy akceleracji Industry Lab I, Warsaw Booster 2018 oraz mentor firm w programach: Mazovian Startup, Inkubatorze Innowacji Społecznych Wielkich Jutra, itp. Ma 17-letnie doświadczenie w rozwoju organizacji, menedżerów i zespołów dla międzynarodowych firm znanych z innowacji.



Grzegorz Maciaszek

Opiekun Startupów

Menedżer z 16 letnim doświadczeniem. Skupia się na praktycznej stronie wdrażania innowacji i rozwoju innowacyjności w organizacjach. Wspiera także startupy w programach Industry Lab, Warsaw Booster, Mazovian Startup. Prowadzi projekty dalszego rozwoju startupów i komercjalizacji. Pełni rolę menedżera inwestycyjnego w funduszu typu BRIDGE Alfa. Ekspert i doradca w zakresie strategii marketingowych i sprzedażowych, standardów sprzedaży i obsługi klienta, oraz metod: La Salle Matrix Thinking i Design Thinking, Business Model Canvas, Lean Startup i Scrum.



Jarosław Dudko

Opiekun Startupów

Doświadczony makler z zapleczem w matematyce stosowanej. Doradza przedsiębiorcom jak skutecznie zabiegać o inwestorów, zwłaszcza tych działających w obszarze technologii. Współpracuje także z różnymi programami akceleracji: Huge Thing, Warsaw Booster oraz Mazovian Startup. Ma szeroką sieć kontaktów w kraju i zagranicą, przez którą łączy ludzi o podobnych pasjach.



Mateusz Szczepaniak

Opiekun Startupów

Pasjonat technologii, zwolennik podejścia analityczno-przedsiębiorczego w rozwoju młodych firm. Na co dzień pracuje w funduszu VC wspierając w rozwoju spółki z portfolio oraz w firmie technologicznej pełniąc rolę Head of operations. Posiada szeroką wiedzę i doświadczenie w zakresie finansów, analityki i przygotowywania projektów inwestycyjnych do pozyskania finansowania.

Kontakt:



Łukasz Klimek

Przedstawiciel Biura Projektu i Zespołu
Zespołu Zarządzającego
INDUSTRY LAB II

tel: +48 515 450-972
lukasz.klimek@dga.pl



Bartek Janowicz

Menedżer Programowy Akceleracji
Koordynator Opiekunów Startupów
INDUSTRY LAB II

tel: +48 604 647-317
b.janowicz@industrylab.pl